



Alain Broyon et André Duká, respectivement CEO et CTO de Dukascopy

La montée en puissance de Dukascopy-SWFX

Le jeune CEO de Dukascopy-SWFX, Alain Broyon, avoue une passion pour le marché des changes mais aussi pour les voyages. Conciliant parfaitement ces derniers avec son métier il gère la place de marché suisse de devises en faisant preuve d'un interculturelisme certain. Une philosophie qui participe, à n'en pas douter, à la montée en puissance de la société. Rencontre avec un patron dynamique et créatif.

Interview :
Désirée Mitterrand

Photographies :
droits réservés



Alain Broyon

Sur la Terre : En 2005, à 28 ans, vous êtes devenu le CEO de Dukascopy - SWFX Swiss FX Marketplace. Parlez-nous en quelques mots de votre parcours, comment avez-vous rejoint cette société, pourquoi?

Alain Broyon : Après avoir vécu au Brésil, je suis venu en Suisse où j'ai effectué mes études à HEC Lausanne. A la fin de celles-ci, j'ai été employé au sein de différents établissements bancaires genevois en tant que trader et Client Advisory. C'est à cette époque que j'ai développé une passion pour le marché des devises.

Ensuite, une rencontre avec le Dr. Duka et une volonté de créer quelque chose de différent, de révolutionnaire pour la Suisse a été le point de départ d'une nouvelle aventure. J'ai donc rejoint Dukascopy - SWFX en 2005 afin de lancer un projet, celui de créer la place de marché suisse des devises.

SLT : Quelles sont les prestations qui différencient votre société des autres plateformes de Forex en ligne?

A.B. : Les plateformes en ligne ne sont quasiment que des bro-

kers ou des Market makers. Dans notre cas, nous proposons une technologie de place de marché, qui permet d'avoir accès à des centaines de millions de liquidités via des connexions vers les principales places de marchés mondiales.

Cette technologie est révolutionnaire, car elle connecte les plus grands acteurs de l'industrie de devises avec une transparence totale.

La principale différence se situe donc au niveau de la transparence, du non conflit d'intérêt et de la liquidité.

SLT : Envisagez-vous à l'instar d'autres sociétés de demander une licence bancaire?

A.B. : Oui, la demande de licence bancaire constitue une étape logique de notre développement.

SLT : Comment voyez-vous l'avenir de Dukascopy? Quels sont les développements que vous projetez?

A.B. : Nous voulons continuer notre croissance afin de traiter un volume de 100 milliards de dollars par jour. Pour atteindre cet objectif, nous développons de nouvelles

Historique de Dukascopy

1998 Dukascopy Trading Technologies Corp. Le projet Dukascopy a été lancé en 1998 par un groupe des physiciens affiliés au CERN dont le Dr Duka. Leur but était de rechercher, développer et implémenter un système financier complexe à travers des techniques mathématiques et économphysiques innovatrices.

1999 Dukascopy lance sa plateforme de trading.

2004 Création de Dukascopy Suisse SA. Le but étant de servir la

communauté financière avec une solution technologique avancée.

2006 Dukascopy Suisse SA lance la SWFX - la Place de Marché Swiss FX.

2007 Dukascopy structure ses deux principales activités: Le Broker FX Suisse de Dukascopy et La Place de Marché Swiss FX de Dukascopy.

2008 Dukascopy s'oriente vers la demande d'une licence bancaire et projette de traiter un volume de 100 milliards de dollars par jour.

relations avec des banques et d'autres places de marchés.

SLT : Quels conseils donneriez-vous aux investisseurs qui souhaiteraient utiliser votre plateforme pour la première fois?

A.B. : Le conseil le plus important serait de prendre le temps de comprendre notre technologie. Les traders ont ainsi la possibilité de profiter des outils mis à disposition afin d'optimiser leur performance.

SLT : Selon vous, quelles sont les qualités indispensables qu'il faut posséder pour travailler dans la finance?

A.B. : Afin de travailler dans le monde de la finance, il faut savoir résister au stress, être pragmatique et intègre.

SLT : Vous êtes jeune et sans aucun doute un homme d'action, parlez-nous de vos passions?

A.B. : Une de mes passions est le voyage, la connaissance de nouvelles cultures et l'ouverture d'esprit qu'elle apporte. Cela me donne une meilleure compréhension de l'être humain et par

conséquent des rapports entre les gens.

SLT : Comment conciliez-vous cette dernière avec votre travail?

A.B. : La chance m'est donnée de voyager fréquemment, de rencontrer de nouvelles personnes et de connaître de nouvelles cultures. Cette passion est en adéquation avec mon métier car elle me permet de gérer la société en faisant preuve d'interculturalisme, de comprendre comment l'autre nous perçoit et réagit.

SLT : Quels sont les trois adjectifs qui semblent vous caractériser le mieux?

A.B. : On pourrait me décrire comme visionnaire, persévérant et créatif. ●