

Place de marché suisse des devises: entre technologie et conservatisme

Il est certain que dans un climat de scepticisme et précarité d'investissement, le marché des devises s'en sort plutôt bien. Cependant, la place de marché suisse des devises, Dukascopy – SWFX, ne se contente pas que d'un succès conjoncturel, mais s'oriente plutôt vers une vision à long terme, et des aspirations qui vont au-delà de gains rapides et rendement à haut risques. En s'appuyant sur une technologie et une approche innovatrice, elle cherche à fidéliser ses clients en leur offrant un mélange de technologie d'exécution et de tradition bancaire.

Prônant un positionnement de standing, Dukascopy s'attribue un rôle de pionner en créant un précédent qualitatif, rehaussant le barème de service et des attentes. En exigeant un montant minimum élevé de 50'000 francs pour l'ouverture d'un compte, et des commissions basés sur le volume, Dukascopy se différencie de par son approche du marché, visant le long terme plutôt qu'une stratégie myopique, mais également à travers sa cible de niche «d'élitisme financier», composé de clients institutionnel ou de traders expérimentés. Son deuxième rôle s'axe vers une révolution à proprement dit du fonctionnement de l'industrie. En introduisant les notions de transparence et compétitivité dans l'arène du forex, Dukascopy suggère une progression vers un environnement ressemblant à celui d'un marché de «libre échange».*

En se basant sur ces piliers de base, Dukascopy présente une place de marché où la multiplicité apporte une concurrence des prix, et la diversification une assurance contre les risques de contrepartie. En empruntant la théorie que «seul les marchés compétitifs sont efficaces», Dukascopy se donne en

impératif primordial de ne pas sombrer dans une complaisance forcée provenant d'une absence de choix, que ce soit sur le plan de la détermination des prix ou de la solvabilité de la source de liquidité. Il en résulte la création d'un marché de Forex plus sécurisé. Ainsi, en s'appuyant sur la transparence, Dukascopy réussit à assumer la livraison de prix neutres et des spreads qui reflètent la réalité. De surcroît, par vertu de la diversité de ces sources de fournisseurs de liquidité, Dukascopy – SWFX gagne une sorte d'indépendance financière, en choisissant de ne pas se lier à la solvabilité d'une source de liquidité fixe. Au bout du compte, la vision Dukascopique est de créer un marché ouvert et équitable en reniant subjectivité et dépendance, et ainsi faisant apporter un soulagement aux craintes et préoccupations traditionnellement associés au marché du Forex.

Combien même le modèle de la SWFX Swiss FX Marketplace apporte soulagement à l'audience déjà existante du Forex, comment fournir un accès à cette place de marché aux clients depuis la banque de leur choix? Cette question en devient d'autant plus pertinente dans un esprit de «psychose d'investissement».



Dr. André Duka,
CTO de Dukascopy – SWFX.

«Il est certain que nous avons à faire à une psychologie post-traumatique, vestige de la saga des sub-primes», mentionne Dr. André Duka, CTO de Dukascopy – SWFX.

L'humeur psychologique rappelle la grande dépression des années 29, les investisseurs retournent au concret, optant pour des investissements plus tangibles. On note que les investisseurs souhaitent garder leur argent dans des banques qu'ils connaissent en traitant avec des banquiers de confiance. A ce sujet Dukascopy réussit également à offrir une solution en lançant le concept de «Custodian accounts». De part ce système innovateur, les clients peuvent traiter sur la place de marché suisse des devises directement depuis leur compte bancaire en gardant leur gestionnaire habituel. M. Alain Broyon, CEO de Dukascopy explique «Le concept du custodian offre une solution unique pour tempérer la méfiance du monde bancaire, une sorte de panacée contre l'agoraphobie financière».

* Théorie d'Adam Smith